

**HOTĂRÂREA GUVERNULUI nr. 333 din 20 martie 2003**  
**pentru aprobarea Normelor metodologice de aplicare a Ordonanței Guvernului nr. 99/2000**  
**privind comercializarea produselor și serviciilor de piata**

**ARTICOL UNIC**

Se aproba Normele metodologice de aplicare a Ordonanței Guvernului nr. 99/2000 privind comercializarea produselor și serviciilor de piata, prevăzute în anexa care face parte integrantă din prezenta hotărâre.

**ANEXA 1**

**NORME METODOLOGICE**  
**de aplicare a Ordonanței Guvernului nr. 99/2000 privind comercializarea**  
**produselor și serviciilor de piata**

Ordonanta Guvernului nr. 99/2000 privind comercializarea produselor și serviciilor de piata, aprobată cu modificări și completări prin Legea nr. 650/2002, denumita în continuare ordonanta:

**ORDONANTA:**

**CAPITOLUL I**

**Dispoziții generale**

**Art. 1.** - Prezenta ordonanta stabilește principiile generale privind desfășurarea activității comerciale și urmărește dezvoltarea rețelei de distribuție a produselor și serviciilor de piata, cu respectarea principiilor liberei concurențe, protecției vieții, sănătății, securității și intereselor economice ale consumatorilor, precum și a mediului.

**Art. 2.** - Prevederile ordonanței au în vedere realizarea următoarelor obiective:

- a) stimularea dezvoltării activității de comercializare a produselor și serviciilor de piata;
- b) încurajarea liberei inițiative, asigurarea concurenței loiale și a liberei circulații a produselor și serviciilor de piata;
- c) informarea corectă și protejarea intereselor consumatorilor, precum și posibilitatea asigurării produselor și serviciilor de piata în zonele de vecinătate ale acestora;
- d) modernizarea și dezvoltarea formelor de distribuție;
- e) promovarea diverselor tipuri de rețele de distribuție și forme de vânzare;
- f) stimularea dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii cu activitate de comercializare a produselor și serviciilor de piata;
- g) susținerea și ocrotirea activității comerciale și de prestări de servicii de piata în zonele defavorizate.

**Art. 3.** - (1) Prezenta ordonanta reglementează activitățile din sectorul comercial și al serviciilor de piata privind cerințele necesare desfășurării acestor activități, structurile de vânzare, practicile comerciale și regulile generale de comercializare, precum și sancțiunile în caz de nerespectare a prevederilor acesteia.

(2) Activitatea comercială, în sensul prezentei ordonanțe, se exercita cu referire la produsele alimentare, nealimentare și la serviciile de piata prevăzute în anexa nr. 3 la prezenta ordonanta.

(3) Sunt exceptate de la prevederile prezentei ordonanțe activitățile de comercializare având ca obiect:

- a) produsele medicamentoase, dispozitivele medicale;
- b) produsele agricole și agroalimentare vândute de producătorii agricoli individuali în baza certificatului de producător;
- c) combustibilii pentru uzul mijloacelor de transport, inclusiv cei comercializati prin stații de distribuție;
- d) bunurile din producția proprie a mestesugarilor individuali vândute la locurile de producție;
- f) lucrările, brevetele și inventiile, precum și publicațiile de natura științifică sau informativa realizate de titularii acestora;
- g) tipariturile, pliantele, brosurile și albumele, realizate în scopul prezentării patrimoniului cultural deținut de muzee, centre de cultura, teatre sau alte instituții similare acestora, ori bunurile culturale sau cu caracter promotional specifice activității instituțiilor culturale, și comercializate prin fondul propriu al fiecărei instituții culturale sau cu prilejul unor manifestări cultural-artistice organizate de acestea;
- h) mărfurile vândute către vizitatori, în cadrul festivalurilor, targurilor, saloanelor sau al altor manifestări expoziționale, cu condiția ca acestea sa facă obiectul manifestărilor respective;
- i) produsele confiscate și valorificate conform dispozițiilor legale în vigoare;
- j) produsele și serviciile de piata reglementate prin acte normative speciale.

(4) Dispozițiile prezentei ordonanțe se aplica activităților comerciale desfășurate și serviciilor prestate pe teritoriul României.

Litera e) a alineatului (3) al articolului 3 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

**Art. 4.** - În înțelesul prezentei ordonanțe, următorii termeni se definesc astfel:

- a) consumator - orice persoana fizica sau grup de persoane fizice constituite în asociații, care cumpara, dobândește, utilizează ori consuma produse sau servicii în afară activității profesionale;
- b) comerciant - persoana fizica sau juridică autorizata sa desfășoare activități de comercializare a produselor și serviciilor de piata;
- c) comerț cu ridicată/de gros - activitatea desfasurata de comercianții care cumpara produse în cantități mari în scopul revânzării acestora în cantități mai mici altor comercianți sau utilizatori profesionali și colectivi;
- d) comerț cu amănuntul/de detail - activitatea desfasurata de comercianții care vand produse, de regula, direct consumatorilor pentru uzul personal al acestora;
- e) comerț de gros cash and carry/forma de comerț cu autoservire pe baza de legitimație de acces - activitatea desfasurata de comercianții care vand mărfuri prin sistemul de autoservire către persoane juridice sau persoane fizice autorizate și asociații familiale autorizate conform legii, înregistrate în baza de date a vânzătorului, în scopul revânzării și/sau prelucrării, precum și al utilizării acestora ca produse consumabile;
- f) comerț ambulant - activitatea de comercializare cu amănuntul realizată prin trecere dintr-un loc în altul, în rulote mobile, standuri mobile, chioscuri mobile sau în vehicule special amenajate;
- g) serviciu de alimentație publica - activitatea de pregătire, preparare, prezentare și servire a produselor și a băuturilor pentru consumul acestora în unități specializate sau la domiciliul/locul de munca al consumatorilor;

h) exercițiu comercial - una sau mai multe activități de comercializare cu ridicată, cu amănuntul, de tip cash and carry, de alimentație publică, precum și a serviciilor desfășurate de un comerciant. Obiectul activităților de comercializare îl constituie produsele și serviciile cuprinse în anexa nr. 3 la prezenta ordonanță;

i) serviciu de piață - orice acțiune sau prestație care face obiectul vânzării-cumpărării pe piață și care nu are drept consecință transferul proprietății asupra unui bun corporal, efectuată în scopul satisfacerii unor necesități ale consumatorilor;

j) structura de vânzare - spațiul de desfășurare a unui sau mai multor exercitii comerciale;

k) suprafața de vânzare - suprafața destinată accesului consumatorilor pentru achiziționarea produsului/serviciului, expunerii produselor oferite, plății acestora și circulației personalului angajat pentru derularea activității. Nu constituie suprafețe de vânzare cele destinate depozitării și păstrării mărfurilor, producției, birourilor și anexelor;

l) structura de vânzare cu suprafața mică - structura de vânzare având o suprafața de vânzare de până la 400 mp inclusiv;

m) structura de vânzare cu suprafața medie - structura de vânzare având o suprafața de vânzare cuprinsă între 400-1.000 mp inclusiv;

n) structura de vânzare cu suprafața mare - structura de vânzare având o suprafața de vânzare mai mare de 1.000 mp;

o) centru comercial - structura de vânzare cu suprafața medie sau mare în care se desfășoară activități de comercializare cu amănuntul de produse, servicii de piață și de alimentație publică, ce utilizează o infrastructura comună și utilități adecvate. Suprafața de vânzare a unui centru comercial este rezultată din suma suprafețelor de vânzare cu amănuntul de produse și servicii de piață și de alimentație publică cuprinse în acesta;

p) comerț în zone publice - activitatea de comercializare a produselor și serviciilor, desfășurată permanent sau sezonier în piețe, târguri, oboare, pasaje publice, porturi, aeroporturi, gări, autogări, drumuri publice și străzi sau orice zonă de altă natură destinată folosinței publice.

## **CAPITOLUL II**

### **Cerințe și criterii necesare desfășurării activității comerciale**

**Art. 5.** - (1) Orice exercițiu comercial se desfășoară numai de către comercianți autorizați în condițiile legii.

(2) Exercițierea de activități comerciale cu produse din sectorul alimentar și de alimentație publică necesită cunoștințe de specialitate și se efectuează cu personal calificat, conform normelor de aplicare a prezentei ordonanțe.

(3) În termen de un an de la data intrării în vigoare a prezentei ordonanțe, personalul angajat în efectuarea de activități comerciale cu produse din sectorul alimentar și de alimentație publică va trebui să îndeplinească una dintre următoarele cerințe profesionale:

a) să fi absolvit un curs de specialitate pentru comercializarea produselor alimentare și/sau de alimentație publică, organizat conform legislației în vigoare;

b) să fi desfășurat cel puțin 2 ani de activitate profesională de comercializare de produse alimentare și/sau de alimentație publică și să fi absolvit un curs de noțiuni fundamentale de igienă, organizat în conformitate cu dispozițiile legale în vigoare.

**Art. 6.** - (1) Comerțul în zone publice se desfășoară în structuri de vânzare cu sediu fix sau ambulant.

(2) Exercițierea activității de comercializare în zone publice este supusă acordului autorităților administrațiilor publice locale sau ale sectoarelor municipiului București, după caz, cu respectarea regulamentelor proprii ale acestora și a planurilor de urbanism.

(3) Prevederile alin. (2) se aplica și în cazul transferului, mutării sau extinderii unui exercițiu comercial, precum și în cazul modificărilor aduse structurii de vânzare.

### **NORME METODOLOGICE:**

**1. În conformitate cu prevederile ordonanței, pe teritoriul României pot desfășura unul sau mai multe exercitii comerciale persoanele fizice și juridice care îndeplinesc următoarele condiții:**

- a) sunt constituite și înregistrate legal;
- b) au ca obiect de activitate principal sau secundar comercializarea produselor și serviciilor de piață;
- c) dețin autorizațiile de funcționare eliberate în conformitate cu reglementările legale în vigoare;

**d) au acordul primarului comunei, orașului, municipiului sau sectorului municipiului București pentru exercitarea activităților comerciale în zone publice în structuri de vânzare cu sediu fix sau ambulant, permanent sau, după caz, sezonier.**

2. Persoanele juridice, respectiv societățile comerciale, regiile autonome și organizațiile cooperatiste, se autorizează în conformitate cu prevederile Ordonanței de urgență a Guvernului nr. 76/2001 privind simplificarea unor formalități administrative pentru înregistrarea și autorizarea funcționării comercianților, republicată, cu modificările și completările ulterioare.

3. Persoanele fizice și asociațiile familiale se autorizează în conformitate cu prevederile Legii nr. 507/2002 privind organizarea și desfășurarea unor activități economice de către persoane fizice și ale Hotărârii Guvernului nr. 58/2003 pentru aprobarea Normelor metodologice de aplicare a Legii nr. 507/2002 privind organizarea și desfășurarea unor activități economice de către persoane fizice.

4. Ocupațiile pentru care personalul angajat în efectuarea de activități comerciale cu produse din sectorul alimentar și de alimentație publică trebuie să îndeplinească în termen de un an de la intrarea în vigoare a ordonanței una dintre cerințele profesionale prevăzute la art. 5 alin. (3) din ordonanță sunt:

a) pentru comerț cu amănuntul și alimentație publică: șef de magazin; vânzător de produse alimentare; vânzători ambulanti și asimilați; vânzători la domiciliul clientului sau la comanda prin telefon; macelar; șef de unitate de alimentație publică și șef de sală; ospatar; barman; barman-ospatar; bucatar; carmangier; cofetar; patiser; cofetar-patiser;

b) pentru comerț cu ridicată: șef de depozit; gestionar.

5. Cunoștințele de specialitate ale personalului angajat în efectuarea de activități comerciale cu produse din sectorul alimentar și de alimentație publică pot fi dovedite cu unul dintre următoarele documente:

a) diploma/certificatul de absolvire a unei instituții de învățământ preuniversitar, eliberată/eliberat în condițiile legii, pentru una sau, după caz, mai multe ocupații prevăzute la pct. 4;

b) diploma/certificatul de absolvire a unei forme de pregătire profesională pentru una sau, după caz, mai multe ocupații prevăzute la pct. 4, organizată cu respectarea prevederilor art. 16 din ordonanță;

c) diploma/certificatul de absolvire a unei forme de pregătire profesională pentru una sau, după caz, mai multe ocupații prevăzute la pct. 4, eliberată/eliberat de un organism acreditat în una dintre țările membre ale Uniunii Europene;

d) un document legal prin care se atestă exercitarea activității de cel puțin 2 ani în meseria respectivă, în condițiile legii, în cazul în care persoana a lucrat într-o țară membră a Uniunii Europene, împreună cu o diploma/certificat de absolvire a unui curs de noțiuni fundamentale de igienă, organizat în conformitate cu legislația națională în vigoare;

e) document care să ateste vechimea angajatului în conformitate cu prevederile Codului muncii;

f) diploma/certificatul de absolvire eliberată/eliberat de angajatorul care organizează programe de pregătire profesională pentru angajații proprii, pentru ocupațiile prevăzute la pct. 4, efectuate cu personal de specialitate și care trebuie să respecte prevederile art. 16 alin. (2) din ordonanță; în acest caz diplomele/certIFICATELE de absolvire vor fi recunoscute conform legislației în vigoare.

## **ORDONANTA:**

**Art. 8<sup>1</sup>.** - Acordul prevăzut la art. 6 alin. (2) nu se eliberează în următoarele cazuri:

- a) contravine planului general de dezvoltare urbana și criteriilor generale privind determinarea zonelor și locurilor de vânzare din localități;
  - b) aduce prejudicii spațiilor aflate în incinta sau în apropierea unor clădiri de valoare arhitectonica deosebită ori cu valoare de patrimoniu;
  - c) exercițiul comercial se face în spații improvizate;
  - d) se încalca dispozițiile prezentei ordonanțe.
- Articolele 7, 8 și 9 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

## **CAPITOLUL III**

### **Orarele de funcționare**

**Art. 10.** - Structurile de vânzare cu amănuntul și cele în care se prestează servicii de piață pot fi deschise publicului în toate zilele săptămânii. Fiecare comerciant își stabilește orarul de funcționare cu respectarea prevederilor înscrise în legislația muncii și cu condiția respectării reglementărilor în vigoare privind liniștea și ordinea publică și în conformitate cu solicitările autorităților administrației publice locale privind continuitatea unor activități comerciale sau de prestări de servicii, în funcție de necesitățile consumatorilor.

**Art. 11.** - Orarul de funcționare se afișează la intrarea în unitate, în mod vizibil din exterior, comerciantul fiind obligat să asigure respectarea acestuia.

**Art. 12.** - Structurile de vânzare cu amănuntul din sectorul alimentar nu pot fi închise mai mult de două zile consecutive, cu excepția unor cauze obiective de nefuncționare.

### **NORME METODOLOGICE:**

6. Pentru continuitatea unor activități comerciale sau de prestări de servicii, în funcție de necesitățile consumatorilor, consiliul local poate stabili orare de funcționare prin regulamentele elaborate pentru exercitarea activităților de comercializare în zone publice.

7. În cazul centrelor comerciale orarul de funcționare este stabilit de administratorul centrului, în funcție de necesitățile consumatorilor și cu consultarea comercianților care își desfășoară activitatea în acestea.

8. În măsura în care comerciantul este de acord, orarul de funcționare pentru unitățile de alimentație publică în care sunt organizate evenimente poate fi depășit la solicitarea clienților, cu respectarea prevederilor legale privind liniștea și ordinea publică. În cazul în care localul respectiv este rezervat în totalitate pentru astfel de evenimente, comerciantul este obligat să afișeze vizibil, lângă orarul de funcționare, anunțul "REZERVAT", cu indicarea perioadei de rezervare.

9. În situația aprovizionării structurii de vânzare în timpul programului de funcționare, sunt interzise întreruperea servirii consumatorilor și/sau închiderea structurii de vânzare, dacă acest lucru nu este menționat în orarul de funcționare afișat.

10. În sensul art. 12 din ordonanță, următoarele situații pot constitui cauze obiective de nefuncționare:

- a) decesul asociatului unic, administratorului, managerului, șefului structurii de vânzare cu amănuntul sau al altui angajat care lucrează în aceasta, după caz;
- b) concediul personalului angajat în structura de vânzare respectivă;
- c) inventar;
- d) închiderea structurii de vânzare pentru lucrări de igienizare, reparații, reamenajări sau modificări ale condițiilor de exploatare a acesteia, după caz;

- e) schimbarea profilului structurii de vânzare, suspendarea sau înlocuirea unei activități comerciale desfășurate în acea structura;
- f) încetarea definitivă a activității comerciantului în structura de vânzare respectivă;
- g) întreruperea activității comerciale sezoniere în structura de vânzare respectivă;
- h) suspendarea activității ca urmare a deciziei organelor de control abilitate;
- i) cazuri de forță majoră.

Comercianții sunt obligați să anunțe consumatorilor motivul și perioada închiderii.

11. Structurile de vânzare cu amănuntul din sectorul alimentar care nu pot fi închise mai mult de două zile consecutive sunt magazinele specializate în care se comercializează produse alimentare, precum și magazinele nespecializate în care se comercializează predominant produse alimentare.

## **ORDONANTA:**

### **CAPITOLUL IV**

#### **Obligațiile și răspunderile autorităților administrației publice centrale și locale**

**Art. 13.** - Autoritățile administrației publice asigură dezvoltarea armonioasă a rețelei și tipurilor de distribuție și promovarea întreprinderilor mici și mijlocii cu activitate de comercializare a produselor și serviciilor de piață.

**Art. 14.** - (1) Autoritățile administrației publice locale stabilesc strategia de dezvoltare a rețelei de distribuție, având drept obiective:

- a) sprijinirea creării unei rețele de distribuție care să asigure servicii de calitate consumatorilor și care să răspundă necesităților de consum ale acestora și marcarea acestora în documentațiile de urbanism întocmite;
- b) dezvoltarea armonioasă a rețelei și tipurilor de distribuție cu respectarea principiului liberei concurențe;
- c) armonizarea principiilor urbanismului cu cele de mediu;
- d) protejarea patrimoniului arhitectural, istoric și de mediu prin menținerea caracterului sitului;
- e) dezvoltarea și revigorarea rețelei de distribuție în zonele montane, rurale și defavorizate și susținerea creării de servicii de piață în aceste zone;
- f) stimularea dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii cu activitate comercială în scopul creșterii competitivității acestora și gradului de ocupare a forței de muncă;
- g) asigurarea și dezvoltarea unui sistem de baze de date privind rețeaua de distribuție;
- h) respectarea legislației în vigoare din domeniul urbanismului pentru structurile de vânzare și de prestări de servicii de piață.

(2) Autoritățile administrației publice locale stabilesc criteriile de dezvoltare urbanistică a sectorului comercial pentru determinarea:

- a) suprafețelor destinate activităților comerciale, în special pentru cele cu structuri de vânzare cu suprafață medie și mare;
- b) modului de încadrare a suprafețelor structurilor de vânzare pentru protejarea lucrărilor de artă, a edificiilor cu valoare arhitectonică, istorică sau arheologică, precum și a mediului în centrele istorice și în localitățile de interes turistic;
- c) amplasamentelor spațiilor de parcare aferente diverselor structuri de vânzare, conform reglementărilor legale în vigoare.

(3) Autoritățile administrației publice locale asigură corelarea autorizării desfășurării unui exercițiu comercial într-o structură de vânzare, cu conținutul certificatului de urbanism și al autorizației de construire.

(4) Autoritățile administrației publice locale, în stabilirea strategiei de dezvoltare conform alin. (1), au în vedere următoarele caracteristici teritoriale:

- a) zone urbane omogene, prin realizarea unei corelari integrate între centru și periferie;
- b) zone periferice pentru care trebuie individualizate criteriile de dezvoltare omogenă, în scopul integrării acestora într-un cadru urbanistic coerent;
- c) centre istorice, în scopul promovării unor activități comerciale adecvate și al protejării zonelor cu valoare istorică și artistică;
- d) zone cu mica concentrare demografică, în scopul dezvoltării și/sau îmbunătățirii infrastructurii;
- e) zone situate pe traseele autostrazilor și drumurilor naționale, în scopul dezvoltării structurilor de vânzare;
- f) zone defavorizate.

(5) În zonele publice autoritățile administrației publice locale, în scopul satisfacerii intereselor consumatorilor, stabilesc, cu respectarea dispozițiilor legale în vigoare:

- a) criteriile generale ce trebuie respectate în determinarea zonelor și amplasamentelor structurilor de vânzare din localități;
- b) modalitățile de organizare a piețelor și targurilor;
- c) periodicitatea și tipologia piețelor și targurilor;
- d) criteriile de atribuire a amplasamentelor structurilor de vânzare.

(6) În scopul promovării și protejării activității comerciale în zonele periferice ale orașelor, precum și în zonele rurale, montane sau defavorizate, autoritățile administrației publice locale, prin hotărâri ale consiliilor locale, pot acorda, în condițiile legii, înlesniri la plata impozitelor și taxelor datorate bugetelor locale.

(7) Pentru elaborarea strategiilor și criteriilor, conform prezentului articol, autoritățile administrației publice locale consulta asociațiile profesionale, asociațiile consumatorilor, organizațiile patronale, reprezentanții ai societăților comerciale și ai camerelor de comerț și industrie teritoriale.

**Art. 15.** - Pentru zone sau edificii cu valoare arhitectonică, istorică sau arheologică și pentru zone turistice, autoritățile administrației publice locale pot acorda, în limita competențelor legale, facilități financiare comercianților care contribuie prin efort propriu la reabilitarea sau la restaurarea acestora.

**Art. 16.** - (1) Autoritățile administrației publice, camerele de comerț și industrie și societățile comerciale, precum și alte persoane fizice sau juridice interesate pot să organizeze cursuri de pregătire și perfecționare profesională în domeniul comercializării produselor și serviciilor de piață prevăzute în anexa nr. 3, cu condiția ca acestea să fie autorizate conform legislației în vigoare.

(2) Cursul profesional va conține ca obiecte de studiu materii adecvate pentru a garanta însușirea normelor și reglementărilor cu privire la sănătatea, securitatea și informarea consumatorilor, la comercializarea produselor și serviciilor de piață, precum și însușirea noțiunilor fundamentale de igienă.

**Art. 17<sup>1</sup>.** - Examinarea și avizarea implantării structurilor de vânzare cu suprafața mare se vor realiza pe baza criteriilor elaborate de către ministerul cu atribuții în domeniul comerțului interior.

Articolul 17 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

## CAPITOLUL V

### Practici comerciale

**Art. 18.** - Prin vânzări cu preț redus, în sensul prezentei ordonanțe, se înțelege:

- a) vânzări de lichidare;
- b) vânzări de soldare;
- c) vânzări efectuate în structuri de vânzare, denumite magazin de fabrică sau depozit de fabrică;
- d) vânzări promotionale;

e) vânzări ale produselor destinate satisfacerii unor nevoi ocazionale ale consumatorului, după ce evenimentul a trecut și este evident ca produsele respective nu mai pot fi vândute în condiții comerciale normale;

**NORME METODOLOGICE:**

12. Sunt considerate produse destinate satisfacerii unor nevoi ocazionale produsele care se comercializează cu ocazia unor sarbatori, cum ar fi, dar fără a se limita la: jucarii tematice, globuri, ornamente sau artificii, pentru pomul de Craciun; martisoare sau alte produse personalizate pentru ziua de 1 Martie sau 8 Martie; iepurasi și oua de ciocolata sau alte produse specifice sarbatorilor de Pasti și alte asemenea cazuri ori cu prilejul unor manifestări culturale, expozitionale sau sportive, cum ar fi, dar fără a se limita la: confecții și tricotaje inscriptionate cu diverse înscrisuri și/sau însemne care fac referire la acea manifestare.

**ORDONANTA:**

f) vânzări ale produselor care într-o perioada de 3 luni de la aprovizionare nu au fost vândute;  
g) vânzări accelerate ale produselor susceptibile de o deteriorare rapida sau a căror conservare nu mai poate fi asigurata pana la limita termenului de valabilitate;

**NORME METODOLOGICE:**

13. În aceasta categorie intra:

a) produsele agroalimentare și produsele horticole, inclusiv semințe, atunci când acestea sunt amenintate de o alterare rapida datorită apropierii datei de depasire a termenului de valabilitate sau, după caz, a datei durabilitatii minimale, precum și produsele agroalimentare perisabile, cum ar fi, dar fără a se limita la: carne și preparate din carne, peste și fructe de mare, lapte și preparate din lapte, unt, oua, produse de cofetarie-patiserie și preparate culinare care necesita păstrarea în vitrine, alte spații frigorifice sau sisteme de climatizare, a căror conservare nu mai poate fi asigurata pana la limita termenului de valabilitate datorită defectarii din cauze obiective, independente de vointa comerciantului sau a personalului din structura de vânzare respectiva, a spațiilor frigorifice în care acestea sunt păstrate;

b) unele produse nealimentare, cum ar fi, dar fără sa se limiteze la: lacuri și vopsele, atunci când acestea sunt susceptibile de o deteriorare rapida datorită apropierii datei de depasire a termenului de valabilitate.

**ORDONANTA:**

h) vânzarea unui produs la un preț aliniat la cel legal practicat de ceilalți comercianți din aceeași zona comercială, pentru același produs, determinat de mediul concurential;

**NORME METODOLOGICE:**

14. În înțelesul art. 18 lit. h) din ordonanta, "zona comercială" poate fi asimilată unei arii geografice în care funcționează structuri de vânzare asemănătoare în condiții de concurența relativ omogene.

**ORDONANTA:**

i) vânzarea produselor cu caracteristici identice, ale căror prețuri de reprovizionare s-au diminuat.

Art. 19. - Este interzis oricărui comerciant sa ofere sau sa vândă produse în pierdere, cu excepția situațiilor prevăzute la art. 18 lit. a)-c), e)-i), precum și în cazul produselor aflate în pachete de servicii. Prin vânzare în pierdere, în sensul prezentei ordonanțe, se înțelege orice vânzare la un preț egal sau inferior costului de achiziție, astfel cum acesta este definit în reglementările legale în vigoare.



### **NORME METODOLOGICE:**

15. În categoria produselor aflate în pachete de servicii intra: painea sau apa minerala oferite gratuit consumatorilor, în cazul serviciilor de alimentație publică, telefonul oferit gratuit consumatorilor, în cazul pachetelor de servicii telefonice sau alte asemenea cazuri.

16. Costul de achiziție al unui produs este egal cu prețul de cumpărare, taxele nerecuperabile, cheltuielile de transport-aprovizionare și alte cheltuieli accesorii necesare pentru punerea în stare de utilitate sau intrarea în gestiune a produsului respectiv.

### **ORDONANTA:**

Art. 20. - Potrivit prezentei ordonanțe, prin vânzare de lichidare se înțelege orice vânzare precedată sau însoțită de publicitate și anunțată sub denumirea de "lichidare" și care, printr-o reducere de prețuri, are ca efect vânzarea accelerată a totalității sau numai a unei părți din stocul de produse dintr-o structură de vânzare cu amănuntul, în una dintre următoarele situații:

a) încetarea definitivă a activității comerciantului, inclusiv în cazul schimbării proprietarului, chiriașului, locatarului sau mandatarului, după caz, care exploatează structura de vânzare, cu excepția cazurilor în care aceasta este vândută, cedată sau închiriată unei persoane juridice administrate de vechiul proprietar (utilizator) sau în care acesta este acționar;

b) încetarea din proprie inițiativă a activității comerciantului în structura de vânzare respectivă sau ca urmare a anulării contractului de închiriere, locație sau mandat, în baza unei hotărâri judecătorești rămase definitive sau în baza unei hotărâri judecătorești de evacuare silită;

c) întreruperea activității comerciale sezoniere pentru o perioadă de cel puțin 5 luni după terminarea operațiunilor de lichidare;

d) schimbarea profilului structurii de vânzare, suspendarea sau înlocuirea unei activități comerciale desfășurate în acea structură;

e) modificarea condițiilor de exploatare a suprafeței de vânzare, dacă lucrările de transformare și amenajare depășesc 30 de zile și sunt efectuate în interiorul acesteia, structura de vânzare fiind închisă în toată această perioadă, sau modificarea condițiilor de exercitare a activității în cazul încheierii ori anulării unui contract de distribuție având o clauză de aprovizionare exclusivă;

f) vânzarea stocului de produse de către moștenitorii legali ai comerciantului defunct;

g) deteriorarea gravă, din cauza unor calamități sau acte de vandalism, a unei părți sau, după caz, a întregului stoc de produse, exclusiv cele alimentare.

### **NORME METODOLOGICE:**

17. Vânzările anunțate sub denumirea de lichidare/lichidari sau o altă denumire echivalentă, cum ar fi: "Închidere definitivă - totul trebuie să dispară - mari reduceri de prețuri", se definesc prin desfacerea accelerată, la preț redus, a totalității sau a unei părți din mărfurile dintr-o structură de vânzare cu amănuntul, precedată sau însoțită de publicitate, numai în una dintre situațiile menționate la art. 20 lit. a)-g) din ordonanță. Vânzările de lichidare pot fi efectuate pentru totalitatea sau numai pentru o parte a mărfurilor noi ori folosite dintr-o structură de vânzare cu amănuntul, cu respectarea condițiilor stipulate de art. 22 și 23 din ordonanță.

### **ORDONANTA:**

Art. 21. - (1) Vânzările de lichidare sunt supuse notificării în baza unui inventar detaliat al mărfurilor de lichidat întocmit de comerciant, care este obligat să justifice cu documente legale proveniența produselor respective. Notificarea se face la primăria localității în a cărei rază teritorială este amplasată structura de vânzare sau, după caz, la primăriile sectoarelor municipiului București, cu cel puțin 15 zile înainte de începerea vânzărilor de lichidare în situațiile prevăzute la art. 20 lit. a), d) și e) și cu cel puțin

5 zile înainte de începerea vânzărilor de lichidare în situațiile prevăzute la art. 20 lit. b), c), f) și g). Perioada pentru care se notifica vânzările de lichidare este de maximum:

- a) 90 de zile pe an pentru cazurile prevăzute la art. 20 lit. a) și f);
- b) 60 de zile pe an pentru cazurile prevăzute la art. 20 lit. b), d), e) și g);
- c) 15 zile pe an pentru cazurile prevăzute la art. 20 lit. c).

#### **NORME METODOLOGICE:**

18. Formularul notificării vânzărilor de lichidare și al listei de inventar pentru mărfurile de lichidat sunt prevăzute în anexa nr. 1 și, respectiv, anexa nr. 2 la prezentele norme metodologice.

Formularul notificării vânzărilor de lichidare se adresează primarului și se poate completa și depune la sediul primăriei localității în a carei raza teritorială este amplasată structura de vânzare, iar în cazul municipiului București, la sediul primăriilor de sector, după caz, sau se poate transmite prin scrisoare recomandată cu confirmare de primire.

În ambele cazuri notificarea va fi însoțită și de lista de inventar pentru mărfurile de lichidat.

Comerciantul sau persoana împuternicită de acesta va completa câte două formulare de notificare și două liste de inventar pentru mărfurile de lichidat. Un exemplar din notificare, la care se anexează lista de inventar, se depune/se transmite la sediul primăriei respective, iar al doilea exemplar din fiecare formular, împreună cu dovada/confirmarea de primire, se păstrează la sediul structurii de vânzare sau, după caz, la adresa amplasamentului unde se vor organiza vânzările de lichidare.

#### **ORDONANTA:**

(2) La cererea organelor de control abilitate comerciantul este obligat să justifice cu documente legale situația care a motivat vânzarea de lichidare, în termen de maximum 10 zile de la finalizarea operațiunilor de lichidare pentru situațiile prevăzute la art. 20 lit. a)-d), f) și g) și, respectiv, de maximum 45 de zile în cazul situațiilor prevăzute la art. 20 lit. e).

(3) Orice anunț sau alta formă de publicitate privind vânzarea de lichidare trebuie să specifice în mod obligatoriu data de debut a vânzării și durata acesteia, precum și sortimentul de mărfuri supus vânzării de lichidare, în cazul în care operațiunea nu se referă la totalitatea produselor din structura de vânzare.

#### **NORME METODOLOGICE:**

19. În termen de maximum 10 zile calendaristice de la finalizarea operațiunilor de lichidare, la cererea organelor de control abilitate, comerciantul este obligat să justifice cu documente legale următoarele situații care au motivat vânzarea de lichidare, după caz:

19.1. În cazul încetării definitive a activității comerciantului, documentul legal justificativ este declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizică sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

19.2. Schimbarea proprietarului/chiriașului/locatarului/mandatarului, după caz, care exploatează structura de vânzare

Comerciantul care preia de la un alt comerciant exploatarea unei/unor structuri de vânzare, inclusiv stocul de mărfuri, și nu dorește să continue să vândă aceeași gama sortimentală poate recurge la organizarea unei vânzări de lichidare pentru o parte sau întregul stoc de marfa preluat. În acest caz vânzarea de lichidare nu se poate realiza decât pentru produsele preluate de la comerciantul cedent. Produsele cumpărate în această perioadă de comerciantul care a preluat structurile de vânzare nu pot face obiectul vânzării de lichidare.

În aceasta ipoteza documentele legale justificative sunt: declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică, precum și contractul/contractele de vânzare-cumpărare/închiriere/locatie/mandat, după caz, pentru structura/structurile de vânzare respectiva/respective.

19.3. Încetarea din proprie inițiativa a activității comerciantului în structura de vânzare respectiva. În aceasta ipoteza documentul legal justificativ este declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

19.4. Anularea contractului de închiriere/locatie/mandat, pentru structura de vânzare respectiva

Documentele legale justificative sunt, după caz: hotărârea judecătorească rămasă definitivă și/sau hotărârea judecătorească de evacuare silită, în cazul anulării contractului, contractul de închiriere/locatie/mandat, însoțit de procesul-verbal de predare a structurii de vânzare, dacă este cazul, în situația încetării contractului.

19.5. Întreruperea activității comerciale sezoniere în structura de vânzare respectiva, pentru o perioada de cel puțin 5 luni după terminarea operațiunilor de lichidare

În acest caz documentul legal justificativ este declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

19.6. Schimbarea profilului structurii de vânzare

Atunci când comerciantul decide sa schimbe complet obiectul activităților de comercializare ale exercițiului comercial desfășurat într-o structura de vânzare cu amănuntul, acesta poate recurge la organizarea unei vânzări de lichidare în vederea desfacerii accelerate a totalității stocului de produse din acea structura de vânzare.

În acest caz documentul legal justificativ este declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

19.7. Suspendarea sau înlocuirea unei activități comerciale desfășurate în structura de vânzare

Comerciantul care decide sa suspende sau sa înlocuiască obiectul activităților de comercializare ale exercițiului comercial desfășurat într-o structura de vânzare cu amănuntul poate recurge la organizarea unei vânzări de lichidare. Aceasta ipoteza vizează cazurile în care comerciantul decide sa înlocuiască produsele vândute în unul sau mai multe raioane din cadrul unei structurii de vânzare cu amănuntul cu alte produse, cum ar fi, dar fără a se limita la: raion de tricotaje-raion de confecții; raion de dulciuri-raion de preparate și semipreparate culinare; raion de electrice-raion pentru produse menajere și uz casnic; raion de carne și preparate din carne-raion de lapte și preparate din lapte sau alte cazuri similare.

În acest caz documentul legal justificativ este declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

19.8. Vânzarea stocului de produse din structura de vânzare de către moștenitorii legali ai comerciantului defunct

În urma decesului comerciantului persoana fizica sau, după caz, a asociatului unic, moștenitorii legali ai acestuia pot organiza o vânzare de lichidare în cazul în care nu doresc sa continue activitatea comerciantului defunct.

Documentele legale justificative sunt: declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a reprezentantului desemnat de moștenitorii legali ai comerciantului, precum și certificatul de moștenitor.

19.9. Deteriorarea grava, din cauza unor calamitati sau acte de vandalism, a produselor nealimentare din structura de vânzare.

Comerciantul poate recurge la o vânzare de lichidare pentru produsele nealimentare deteriorate din cauza unor calamitati, cum ar fi: inundație, cutremur, incendiu, furtuna, sau din cauza unor acte de vandalism, cu condiția ca aceste produse sa fie sigure pentru sănătatea, securitatea și viata consumatorilor.

Documentele legale justificative sunt:

a) în cazul calamităților, declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică;

b) în cazul actelor de vandalism, declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică și actele de constatare emise de organele abilitate, din care sa reiasă ca produsele respective au fost deteriorate.

20. În termen de maximum 45 de zile calendaristice de la finalizarea operațiunilor de lichidare, la cererea organelor de control abilitate, comerciantul este obligat sa justifice cu documente legale următoarele situații care au motivat vânzarea de lichidare, după caz:

20.1. Modificarea condițiilor de exploatare a suprafeței de vânzare

Comerciantul care decide modificarea structurii de vânzare, inclusiv extinderea acesteia, poate organiza o vânzare de lichidare pentru stocul de produse din acea structura, cu condiția ca lucrările de transformare și amenajare sa depășească 30 de zile calendaristice, sa cuprindă și perimetrul suprafeței de vânzare, iar structura de vânzare sa fie închisă accesului consumatorilor în toată aceasta perioada.

Lucrările de igienizare sau renovare care nu aduc modificări structurii de vânzare nu permit organizarea unei vânzări de lichidare.

În acest caz documentele justificative legale sunt devizul pentru lucrările de transformare și amenajare, precum și declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

20.2. Modificarea condițiilor de exercitare a activității comerciale în structura de vânzare, ca urmare încheierii sau anulării/rezilierii unui contract de distribuție având o clauza de aprovizionare exclusiva

Documentele justificative legale sunt, după caz:

a) contractul de distribuție;

b) documentul care reziliază contractul de distribuție;

c) contractul de franciza,

precum și declarația pe propria răspundere, inclusă în notificarea vânzărilor de lichidare, a comerciantului persoana fizica sau, după caz, a reprezentantului asociației familiale ori a împuternicitului comerciantului persoana juridică.

21. Produsele destinate a fi comercializate în cadrul procedurii de vânzare de lichidare, care reprezintă doar o parte a stocului structurii de vânzare, vor fi depozitate separat, iar comercializarea acestora va fi organizată într-un raion/spațiu distinct.

22. În termenul de 15 zile pana la începerea vânzării de lichidare notificate în conformitate cu prevederile art. 21 alin. (1) din ordonanta, comerciantul poate reveni asupra deciziei sale și poate anula vânzarea de lichidare astfel:

a) în cazul în care vânzarea de lichidare a fost precedată de publicitate, cu respectarea următoarelor condiții cumulative: anunțarea anulării vânzării de lichidare prin aceleași mijloace prin care a fost promovata - mass-media, anunțuri publicitare în exteriorul sau interiorul structurii de vânzare; înștiințarea primăriei la care s-a făcut notificarea despre anularea vânzării de lichidare;

b) în cazul în care vânzarea de lichidare nu a fost precedată de publicitate, se va înștiința primăria la care s-a făcut notificarea despre anularea vânzării de lichidare.

În ambele cazuri primăria va fi instiintata în scris printr-o adresa depusa la sediul acesteia sau prin scrisoare recomandată cu confirmare de primire; înștiințările se vor adresa primarului. Dovada/confirmarea de primire va fi pastrata la sediul structurii de vânzare respective pentru prezentarea acesteia la cererea organelor de control abilitate.

#### **ORDONANTA:**

**Art. 22.** - (1) Pe durata vânzărilor de lichidare se pot lichida numai produsele înscrise în lista de inventar aferentă notificării și aflate în stocul unității comerciale la data depunerii/transmiterii notificării. Stocul este format din produsele expuse în spațiile destinate vânzării și cele aflate în depozitele structurii de vânzare; produsele deținute în antrepozite și/sau depozite situate în afară structurii de vânzare pentru care a fost facuta notificarea nu intra în componenta stocului de lichidat.

(2) Pot face obiectul vânzărilor de lichidare numai produsele care fac parte din stocul structurii de vânzare și a căror contravaloare a fost achitată de comerciant la data depunerii/transmiterii notificării sau a emiterii hotărârii judecătorești prevăzute la art. 20 lit. b) sau la data evenimentelor prevăzute la art. 20 lit. g).

**Art. 23.** - În afară cazurilor prevăzute la art. 20 lit. b) și g), orice vânzare de lichidare trebuie sa aibă loc în structura de vânzare în care produsele au fost vândute în mod obișnuit.

**Art. 24.** - Vânzarea de soldare este orice vânzare însoțită sau precedată de publicitate și anunțată sub denumirea "soldare/soldari/solduri" și care, printr-o reducere de prețuri, are ca efect vânzarea accelerata a stocului de mărfuri sezoniere dintr-o structura de vânzare cu amănuntul.

**Art. 25.** - Vânzările de soldare se pot efectua numai în cursul a doua perioade pe an, cu o durata maxima de câte 45 de zile fiecare, cu condiția ca produsele propuse pentru soldare sa fie achitate furnizorului de către comerciant cu cel puțin 30 de zile înaintea datei de debut a perioadei de vânzări de soldare și oferite spre vânzare în mod obișnuit înaintea acestei date.

**Art. 26.** - Stocul de produse propus pentru soldare trebuie sa fie constituit în prealabil în structura de vânzare respectiva, în spațiile de vânzare și depozitele structurii de vânzare, precum și, după caz, în unul sau mai multe depozite ale comerciantului, cu cel puțin 15 zile înainte de data de debut a vânzării de soldare, și nu va fi reînnoit după constituire sau în cursul vânzărilor de soldare.

#### **NORME METODOLOGICE:**

23. Vânzările anunțate sub denumirea "soldare/soldari/solduri" se definesc prin desfacerea accelerata, la preț redus, a stocului de mărfuri sezoniere noi sau folosite/de ocazie dintr-o structura de vânzare cu amănuntul, precedată sau însoțită de publicitate.

24. Pot fi supuse operațiunilor de soldare numai produsele nealimentare a căror desfacere are caracter sezonier. În aceasta categorie se încadrează grupe de produse, cum ar fi, dar fără a se limita la: confecții, inclusiv blinarie, pielarie, produse de marochinarie și galanterie, tricotaje, tesaturi, incaltaminte, articole sport-turism, cosmetice, aparate de încălzire și climatizare, ventilatoare, precum și alte produse similare.

25. Mărfurile ce fac obiectul soldarii vor fi depozitate separat de celelalte produse și vor fi vândute fie în raioane/spații special amenajate pentru aceasta operațiune, fie în cadrul acelorași raioane, caz în care vor fi bine individualizate.

#### **ORDONANTA:**

**Art. 27.** - Vânzarea de soldare trebuie sa aibă loc în structurile de vânzare în care produsele respective erau vândute în mod obișnuit.

**Art. 28.** - Documentele legale justificative care atesta ca stocul de produse propus pentru soldare a fost constituit cu cel puțin 15 zile înainte de data de debut a vânzării de soldare și achitat cu cel puțin 30 de zile înainte de aceasta data vor fi păstrate pentru a putea fi prezentate, ori de câte ori este nevoie, organelor de control abilitate. Dovada achitării contravalorii produselor supuse vânzării de soldare rezulta din examinarea actelor contabile.

**Art. 29.** - (1) Perioadele de soldari prevăzute la art. 25 se stabilesc de comerciant între următoarele limite:

- a) perioada 15 ianuarie - 15 aprilie inclusiv, pentru produsele de toamna-iarna;
- b) perioada 1 august - 31 octombrie inclusiv, pentru produsele de primavara-vara.

(2) Comercianții au obligația sa notifice la primăria în a carei raza teritorială își desfășoară activitatea perioada în care efectuează vânzările de soldare cu cel puțin 15 zile înainte de începerea operațiunilor.

### **NORME METODOLOGICE:**

26. Formularul notificării vânzărilor de soldare și al listei de inventar pentru mărfurile propuse pentru soldare sunt prevăzute în anexa nr. 3 și, respectiv, anexa nr. 4 la prezentele norme metodologice.

Formularul notificării vânzărilor de soldare se prezintă primarului; formularul se poate completa și depune la sediul primăriei localității în a carei raza teritorială este amplasată structura de vânzare, iar în cazul municipiului București, la sediul primăriilor de sector, după caz, sau se poate transmite prin scrisoare recomandată cu confirmare de primire.

Lista de inventar pentru mărfurile de soldat va fi completată și pastrată la sediul structurii de vânzare respective pentru a putea fi prezentată la solicitarea organelor de control abilitate.

Comerciantul sau persoana imputernicită de acesta va completa câte două formulare de notificare. Un exemplar din notificare se depune/se transmite la sediul primăriei, iar al doilea exemplar, împreună cu dovada/confirmarea de primire, se păstrează la sediul structurii de vânzare respective.

### **ORDONANTA:**

**Art. 30.** - (1) Este interzis să se anunțe o vânzare de soldare în alte cazuri și condiții decât cele prevăzute la art. 25.

(2) Orice anunț sau alta formă de publicitate privind soldarea trebuie să specifice obligatoriu data de debut a vânzării de soldare și durata acesteia, precum și sortimentul de mărfuri supus soldării în cazul în care operațiunea de soldare nu se referă la totalitatea produselor din structura de vânzare.

**Art. 31.** - Vânzările efectuate în structuri denumite magazin de fabrica sau depozit de fabrica sunt vânzările din producția proprie, efectuate direct consumatorilor de către producători, aceștia îndeplinind obligațiile ce revin oricărui comerciant care desfășoară comerț cu amănuntul. Vânzările cu preț redus prin magazin sau depozit de fabrica nu sunt supuse notificării.

**Art. 32.** - În cadrul vânzărilor definite la art. 31, cu excepția produselor alimentare, producătorii pot practica vânzări cu preț redus pentru acea parte din producția lor care îndeplinește următoarele condiții asupra cărora consumatorii au fost informați:

- a) nu a fost anterior oferită spre vânzare din cauza defectelor de fabricație;
- b) face obiectul retururilor din rețeaua comercială;
- c) reprezintă stocul din producția sezonului anterior rămas nevândut.

### **NORME METODOLOGICE:**

27. Vânzările sub denumirea "magazin de fabrica" sau "depozit de fabrica" se referă la vânzările realizate de producătorii industriali pentru produsele care nu sunt oferite spre vânzare prin rețeaua comercială.

Vânzările efectuate sub una dintre aceste denumiri sunt realizate de producători care desfac produsele lor direct către consumatori, în absența unui intermediar. Produsele vizate sunt cele care nu au fost anterior oferite spre vânzare din cauza defectelor de fabricație, cele care fac obiectul retururilor din rețeaua comercială, precum și stocul din producția sezonului anterior rămas nevândut.

28. Dacă vânzările sunt efectuate în magazinele de prezentare și desfacere ale producătorului, deschise publicului, stocul de mărfuri vândut sub aceste denumiri trebuie să fie bine individualizat, produsele respective fiind comercializate în raioane/spații special amenajate, separat de celelalte produse oferite consumatorilor. În acest caz producătorul trebuie să îndeplinească obligațiile care îi revin oricărui comerciant cu amănuntul.

Producătorii pot organiza astfel de vânzări și în depozitele sau spațiile special amenajate în acest scop din cadrul unităților de producție, cu condiția ca acestea să fie deschise publicului, în măsura în care vânzările nu sunt organizate numai pentru angajații producătorului.

În ambele cazuri consumatorii trebuie să fie informați în limba română, corect, complet și fără echivoc despre natura produselor oferite spre vânzare, respectiv în ce categorie se încadrează acestea în conformitate cu prevederile lit. a)-c) ale art. 32 din ordonanță.

### **ORDONANȚA:**

**Art. 33.** - Orice producător care vinde cu preț redus o parte a producției sale, conform prevederilor art. 32, este obligat să pună la dispoziție organelor de control abilitate toate documentele legale care justifică originea și data de fabricație a produselor care fac obiectul acestor vânzări.

**Art. 34.** - (1) În sensul prezentei ordonanțe, vânzările promotionale sunt vânzările cu amănuntul/vânzările cash and carry/prestările de servicii de piață care pot avea loc în orice perioadă a anului, fără să facă obiectul notificării, cu condiția ca:

- a) să nu fie efectuate în pierdere;
- b) să se refere la produse disponibile sau reprovizionabile, precum și la servicii vândute ori, după caz, prestate în mod curent;
- c) produsele și serviciile promovate trebuie să existe la vânzare pe durata întregii perioade anunțate a vânzărilor promotionale sau comerciantul va informa consumatorii ca oferta este valabilă numai în limita stocului disponibil.

(2) În sensul prezentei ordonanțe, nu sunt considerate vânzări promotionale:

- a) acțiunile de promovare efectuate de producători;
- b) acțiunile de lansare de produse/servicii noi pe piață.

### **NORME METODOLOGICE:**

29. În cazul produselor, vânzările promotionale pot avea loc în tot timpul anului și se derulează în mod liber, fără să facă obiectul notificării, dacă sunt îndeplinite următoarele condiții:

- a) vânzările să se facă la preț redus, dar nu în pierdere;
- b) să nu tindă la o vânzare accelerată a unui stoc de mărfuri pe care comerciantul nu îl va mai reproviziona, ca în cazul lichidărilor sau soldurilor;
- c) să se refere la produse disponibile sau care pot fi reprovizionate; comerciantul care dorește să relanseze vânzările dintr-un raion sau să promoveze într-o anumită perioadă o categorie de produse, trebuie să-și reînnoiască stocul și să-l reasorteze în scopul satisfacerii cererilor consumatorilor pe întreaga perioadă anunțată sau să informeze consumatorii ca oferta este valabilă numai în limita stocului disponibil.

În cazul promovării prestărilor de servicii, acestea trebuie să fie disponibile pe durata întregii perioade anunțate ca "vânzare promoțională".

În situația în care comerciantul nu anunța consumatorii despre practicarea unor "vânzări promotionale" sau prețuri reduse pentru anumite produse/servicii, acestea pot fi efectuate în orice perioada a anului, cu respectarea prevederilor art. 19 din ordonanța.

#### **ORDONANȚA:**

**Art. 35.** - (1) Vânzările cu preț redus prevăzute la art. 18, astfel cum sunt definite de prezenta ordonanță, atunci când consumatorii sunt anunțați despre o reducere de prețuri care comportă o comparație exprimată în cifre, sunt supuse următoarelor reguli de fixare și publicitate a prețurilor:

a) Orice comerciant care anunță o reducere de preț trebuie să o raporteze la prețul de referință practicat în același spațiu de vânzare pentru produse sau servicii identice. Prețul redus trebuie să fie inferior prețului de referință. Prețul de referință reprezintă cel mai scăzut preț practicat în același spațiu de vânzare în perioada ultimelor 30 de zile, înainte de data aplicării prețului redus.

b) Orice anunț de reducere de prețuri, indiferent de formă, modul de publicitate și motivația reducerii, trebuie să se adreseze ansamblului consumatorilor și să indice în cifre o reducere în raport cu prețurile de referință, excepție făcând:

- publicitățile comparative de preț;
- anunțurile publicitare exclusiv literare, care nu conțin cifre;
- anunțurile de preț de lansare a unui nou produs pe piață;
- anunțurile publicitare orale efectuate exclusiv în interiorul magazinului pentru reduceri de prețuri la un anumit raion, pentru o foarte scurtă perioadă a unei zile de vânzare.

c) Publicitatea prin catalog și ofertele de reducere de prețuri, lansate de comercianții care practica vânzarea prin corespondență, pot fi valabile numai până la epuizarea stocurilor, cu condiția ca aceasta mențiune să figureze vizibil și lizibil în catalog.

d) Orice anunț de reducere de preț exprimată în valoare absolută sau în procent trebuie efectuat vizibil, lizibil și fără echivoc pentru fiecare produs sau grupă de produse identice:

- fie prin menționarea noului preț lângă prețul anterior, barat;
- fie prin mențiunile "preț nou", "preț vechi" lângă sumele corespunzătoare;
- fie prin menționarea procentului de reducere și a prețului nou care apare lângă prețul anterior, barat.

e) Se interzice ca o reducere de preț pentru un produs și/sau serviciu să fie prezentată consumatorilor ca o ofertă gratuită a unei părți din produs și/sau serviciu.

f) Toate documentele justificative legale care atestă veridicitatea prețului de referință trebuie să fie păstrate pentru a putea fi prezentate ori de câte ori este nevoie organelor de control abilitate.

g) Orice anunț de reducere de prețuri ce nu corespunde reducerii practicate efectiv în raport cu prețul de referință este considerat o formă de publicitate inselatoare și este sancționat conform reglementărilor legale în vigoare.

(2) Aceste reguli nu se aplică atunci când reducerile de preț pe produs rezultă din creșterea cantității de produs conținută în ambalajul utilizat în mod uzual în comercializarea acestora sau din creșterea numărului de produse identice oferite spre vânzare într-un ambalaj colectiv.

#### **NORME METODOLOGICE:**

30. Orice anunț de reducere de prețuri, indiferent de: formă - afișe pe vitrine, prospecte, anunțuri în presa, radio, televiziune sau orice altă formă; modul de publicitate - scrisă, orală sau orice alt mod; motivația reducerii - soldari, lichidari sau orice altă motivație, care se adresează consumatorilor și care comportă o comparație exprimată în cifre, indiferent dacă acesta se realizează în afară sau în interiorul structurii de vânzare, trebuie să precizeze:

a) reducerea efectivă în raport cu prețul de referință care reprezintă cel mai scăzut preț practicat în aceeași suprafață de vânzare, pentru produse sau servicii identice, în perioada ultimelor 30 de zile calendaristice înainte de data aplicării prețului redus;



b) produsele sau serviciile ori categoriile de produse sau servicii la care se referă anunțul publicitar;  
c) perioada pentru care produsele sau serviciile respective sunt oferite la preț redus; în cazul lichidărilor și soldarilor aceasta condiție poate fi înlocuită de mențiunea: "pana la epuizarea stocului". Aceasta mențiune poate fi folosită și în cazul vânzărilor promotionale.

31. Indicarea, respectiv marcarea sau, după caz, afișarea prețurilor pentru produsele cu prețuri reduse care intra sub incidența prevederilor legale în vigoare cu privire la indicarea prețurilor pentru produsele oferite consumatorilor spre vânzare va indica prețul de referință al produsului, prețul redus anunțat și prețul pe unitatea de măsură corespunzător prețului redus.

32. Orice produs/serviciu comandat în perioada indicată în anunțul publicitar privind prețul sau reducerea de preț trebuie să fie livrat/prestat sau furnizat la prețul indicat în anunțul respectiv chiar dacă livrarea/prestarea sau furnizarea se face după terminarea perioadei din anunțul publicitar respectiv.

33. Nici o publicitate de preț sau reducere de preț care se adresează consumatorilor nu poate fi efectuată pentru produse care nu sunt disponibile la vânzare sau pentru servicii care nu pot fi prestate/furnizate în timpul perioadei la care se raportează aceasta publicitate, cu excepția lichidărilor și soldarilor, caz în care perioada de reduceri este considerată terminată la epuizarea stocului de mărfuri declarat, în limita perioadei de reduceri anunțate și notificate.

### **ORDONANTA:**

**Art. 36.** - Vânzarea la distanță este acea formă de vânzare cu amănuntul care se desfășoară în lipsa prezentei fizice simultane a consumatorului și a comerciantului, în urma unei oferte de vânzare efectuate de acesta din urmă, care, în scopul încheierii contractului, utilizează exclusiv tehnici de comunicație la distanță.

Articolele 37-41 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

**Art. 42.** - (1) Vânzarea directă este acea practică comercială prin care produsele sau serviciile sunt desfăcute de către comerciant direct consumatorilor, în afara spațiilor de vânzare cu amănuntul, prin intermediul vânzărilor direcți, care prezintă produsele și serviciile oferite spre vânzare.

(2) Vânzarea prin rețele (multilevel marketing) este o formă a vânzării directe prin care produsele și serviciile sunt oferite consumatorilor prin intermediul unei rețele de vânzători direcți care primesc un comision atât pentru vânzările proprii, cât și pentru vânzările generate de rețelele de vânzători direcți pe care i-au recrutat personal.

**Art. 43.** - Sunt considerate practici comerciale interzise:

a) vânzarea piramidala, vânzarea practică prin procedeul denumit "bulgare de zapada" sau orice alte procedee similare care constau în special în a oferi produse/servicii consumatorilor făcându-i să speră că le vor obține fie cu titlu gratuit, fie la un preț redus față de valoarea lor reală și condiționând vânzările de plasarea contra plată de bonuri, tichete, cupoane ori a altor titluri similare către terți sau de colectarea de adeziuni sau subscrieri;

b) faptul de a propune unei persoane să colecteze adeziuni sau să se înscrie pe o listă, făcând-o să speră câștiguri financiare rezultate din creșterea numărului de persoane recrutate sau înscrise.

**Art. 44.** - (1) În cazul rețelelor de vânzare constituite prin recrutarea aderentilor sau afiliatilor este interzis să se solicite aderentului sau afiliatului rețelei plata unei sume aferente dreptului de intrare în rețea, cu excepția contravalorii materialelor sau a serviciilor de natură pedagogică, formativă, demonstrativă ori de vânzare sau a oricărui alt material sau serviciu similar.

(2) În cadrul aceleiași rețele este, de asemenea, interzis să se impună unui aderent sau afiliat achiziționarea unui stoc de produse destinat vânzării ulterioare, fără obligația ca stocul de produse nevăndute de aferent/afiliat să fie reprimat de titularul rețelei.

**Art. 45.** - (1) Vânzările în afara spațiilor comerciale sunt acele vânzări directe realizate de comercianți în următoarele situații:

a) în timpul unei deplasări organizate de comerciant în afara spațiilor sale comerciale;

b) în timpul unei vizite efectuate de comerciant, dacă aceasta nu a avut loc la solicitarea expresă a consumatorului:

- la locuința unui consumator, unde pot fi încheiate contracte și cu alte persoane prezente;
- la locul de muncă al consumatorului sau în locul în care acesta se găsește, chiar temporar, pentru motive de lucru, studiu sau tratament;

c) în orice alte locuri publice sau destinate publicului, în care comerciantul prezintă o ofertă pentru produsele sau serviciile pe care le furnizează, în vederea acceptării acesteia de către consumator.

(2) Comercianții care efectuează vânzări în afara spațiilor comerciale răspund civil fata de efectele activității vânzătorilor direcți.

**Art. 46.** - Comercianții sunt obligați să elibereze legitimații pentru vânzătorii direcți, angajați în acest sistem de vânzare. Legitimațiile trebuie să conțină numele, prenumele și fotografia vânzătorului, denumirea și sediul comerciantului, semnatura administratorului/directorului și vor fi vizate trimestrial. Legitimațiile vor fi retrase imediat ce deținătorii acestora își pierd calitatea de vânzătorii direcți.

**Art. 47.** - Vânzătorii direcți, angajați în acest sistem de vânzare, sunt obligați să se legitimeze înaintea prezentării produselor/serviciilor oferite, precum și la solicitarea consumatorilor.

**Art. 48.** - (1) Loteria publicitară este acea practică de promovare a produselor/serviciilor care tinde să stimuleze în rândul participanților speranța unui câștig prin tragere la sorți.

(2) Loteriile publicitare sunt admise numai în condițiile în care participanților nu le este impusă în contrapartidă nici o cheltuială directă sau indirectă, suplimentară achiziționării produsului/serviciului.

(3) Cheltuielile efectuate de către participanți pentru achiziționarea de efecte și servicii poștale și pentru tarifele telefonice normale, referitoare la participarea la loteria publicitară, nu intra sub incidența alin. (2).

Articolul 49 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

**Art. 50.** - (1) În privința câștigurilor puse în joc în cadrul unei loterii publicitare, anunțurile de prezentare a acesteia vor preciza natura, numărul și valoarea comercială a respectivelor câștiguri, precum și următoarea mențiune: "regulamentul de participare/desfășurare este disponibil în mod gratuit oricărui solicitant". În acest scop se va menționa adresa sau numărul de telefon la care solicitarea poate fi transmisă, respectiv făcută.

(2) În regulamentul se va preciza obligația organizatorului loteriei publicitare de a face publice numele castigatorilor și câștigurile acordate.

**Art. 51.** - (1) Regulamentul și/sau orice alt document în baza căruia urmează să se desfășoare loteria publicitară trebuie să fie autentificat și depus la un notar public înainte de începerea operațiunii. În scopul prevenirii desfășurării unor jocuri de noroc deghizate organizatorul va depune un exemplar al regulamentului și/sau al documentului autentificat, după caz, la Direcția generală de administrare a veniturilor publice și a monopolurilor din Ministerul Finanțelor Publice, până la data începerii loteriei publicitare.

(2) Pentru a verifica corectă desfășurare a loteriei publicitare respective reprezentanții Autorității Naționale pentru Protecția Consumatorilor, Ministerului Finanțelor Publice și Ministerului de Interne pot solicita organizatorilor de loterii publicitare regulamentul de desfășurare a acestora, precum și un exemplar al anunțurilor adresate publicului, caz în care organizatorii vor prezenta aceasta documentație în termen de 5 zile de la data solicitării.

**Art. 52.** - Prezenta ordonanță nu exclude controlul acțiunilor de promovare a vânzărilor prin acest gen de operațiuni publicitare de către asociațiile profesionale cu rol de autoreglementare în domeniul publicității, precum și dreptul persoanelor, care se considera induse în eroare în cursul desfășurării acestor operațiuni, de a se adresa direct acestor asociații.

**Art. 53.** - Se considera publicitate înșelătoare acele fapte prin care organizatorul unei loterii publicitare sugerează destinatarului, prin anunțul publicitar efectuat, ca:

a) a intrat în posesia marelui premiu, deși tragerea la sorți pentru atribuirea câștigurilor se va desfășura ulterior;

b) a intrat în posesia unui câștig important, în realitate fiind însă vorba de un premiu de o valoare minima sau de un premiu de consolare.

**Art. 54.** - Nu sunt asimilate loteriei publicitare concursurile în cadrul cărora premiile sunt câștigate exclusiv datorită abilității, cunoștințelor și perspicacității participanților, câștigătorul fiind desemnat în funcție de valoarea prestației sale.

**Art. 54<sup>1</sup>.** - Nu este asimilată loteriei publicitare și este considerată practica comercială permisă alocarea de premii în mod aleator, înainte de oferirea la vânzare a produselor/serviciilor și atribuirea câștigurilor la achiziționarea produselor/serviciilor, chiar dacă intrarea în posesie a premiilor are loc la o dată ulterioară.

**Art. 55.** - Vânzarea cu prime este acea practică comercială prin care la vânzarea sau oferta de vânzare de produse/servicii se oferă consumatorului, cu titlu gratuit, imediat sau la un anumit termen, **prime sub forma unor produse/servicii.**

**Art. 56.** - Este interzisă orice vânzare sau oferta de vânzare de produse sau orice prestare sau oferta de prestare de servicii făcută către consumator, care da dreptul acestuia, cu titlu gratuit, imediat sau la un anumit termen, la o primă sub forma unor produse/servicii, în afară cazurilor în care acestea sunt identice sortimental cu produsele/serviciile cumpărate.

#### **NORME METODOLOGICE:**

34. Vânzările cu prime sub forma unor produse/servicii identice sortimental cu produsele/serviciile cumpărate sunt considerate practici comerciale admise. Următoarele practici, precum și alte cazuri similare constituie exemple de vânzări cu prime legale:

- a) "pentru un set de ciorapi cumpărat primiți gratuit o pereche";
- b) "pentru 5 ciocolate cumpărate primiți o ciocolată";
- c) "pentru dezvoltarea a două filme foto și eliberarea fotografiilor, oferim gratuit dezvoltarea unui al treilea film".

#### **ORDONANTA:**

**Art. 57.** - Nu sunt considerate prime:

- a) ambalajele produselor;
- b) produsele sau serviciile indispensabile utilizării normale a produsului sau serviciului cumpărat;
- c) produsele sau serviciile a căror valoare este de până la 10% din prețurile de vânzare/tarifele produselor/serviciilor achiziționate de către consumatori;
- d) articolele personalizate, respectiv obiectele purtând mesaje publicitare, inscripționate în mod vizibil și care nu se regăsesc ca atare în comerț;
- e) serviciile postvânzare;
- f) facilitățile de staționare oferite de către comercianții consumatorilor.

#### **NORME METODOLOGICE:**

35. Nu sunt considerate prime și pot fi oferite cu titlu gratuit consumatorilor:

- a) ambalajele produselor: ambalarea produsului/produselor după ce acesta/acestea a/au fost achitat/achitate de consumator;
- b) produsele sau serviciile indispensabile utilizării normale a produsului sau serviciului cumpărat: CD-urile cu sistemul de operare a calculatorului, cablul de alimentare pentru un produs electrocasnic sau alte cazuri similare;

c) produsele sau serviciile a căror valoare este de până la 10% din prețurile de vânzare/tarifele produselor/serviciilor achiziționate de către consumatori, altele decât cele prevăzute la lit. b) și, respectiv, la prezentul punct. Valoarea produselor/serviciilor oferite gratuit consumatorilor este reprezentată de prețurile de vânzare/tarifele practicate în structura de vânzare respectivă, în cazul în care acestea sunt comercializate în acea structură, iar în cazul în care produsele/serviciile nu sunt comercializate în structura de vânzare respectivă și sunt aprovizionate/furnizate de comerciant special pentru a fi oferite gratuit consumatorilor, valoarea acestora este reprezentată de costurile de achiziție ale produselor și, respectiv, de tarifele serviciilor;

d) articolele personalizate, respectiv obiectele purtând mesaje publicitare, inscripționate în mod vizibil și care nu se găsesc ca atare în comerț: tricouri, brichete sau pixuri inscripționate cu marca producătorului ori a distribuitorului sau alte cazuri similare;

e) servicii postvanzare: transportul la domiciliu și instalarea unei mașini de spălat rufe, retusurile la un costum pentru bărbați efectuate în cadrul structurii de vânzare, precum și alte asemenea servicii;

f) facilitățile de staționare oferite de comercianți consumatorilor: parcare autoturismelor clienților în locuri special amenajate de către comercianți, fără plata taxei de staționare.

### **ORDONANTA:**

**Art. 58.** - Este interzisă condiționarea vânzării către consumator a unui produs de cumpărarea unei cantități impuse sau de cumpărarea concomitentă a unui alt produs sau serviciu. De asemenea, este interzisă prestarea unui serviciu către consumator, condiționată de prestarea altui serviciu sau de cumpărarea unui produs.

**Art. 59.** - Nu sunt considerate vânzări condiționate:

1. vânzările la un preț global pentru produse sau servicii diferite, care constituie un ansamblu, precum și pentru produse identice preambalate oferite într-un ambalaj colectiv, cu condiția ca:

a) fiecare produs și fiecare serviciu să poată fi achiziționat și separat la prețul practicat în cadrul aceleiași suprafețe de vânzare;

b) cumpărătorul să fie informat despre această posibilitate și despre prețul de vânzare aferent produsului sau serviciului;

2. vânzările de produse în loturi sau ambalaje consacrate de uzanțele comerciale și de nevoile de consum.

### **NORME METODOLOGICE:**

36. Prețul global pentru un ansamblu de produse sau servicii, identice ori diferite, nu este obligatoriu să fie egal cu suma prețurilor individuale pentru fiecare produs sau serviciu component, vândut separat.

### **ORDONANTA:**

**Art. 60.** - Prin vânzare forțată se înțelege:

a) expedierea unui produs către o persoană, fără o cerere prealabilă din partea acesteia, solicitându-i cumpărarea acelui produs sau returnarea lui către expeditor, chiar și fără taxe, în cazul refuzului de cumpărare;

b) prestarea unui serviciu către o persoană, fără o cerere prealabilă din partea acesteia, solicitându-i acceptarea acelui serviciu prin achitarea contravalorii.

**Art. 61.** - Orice vânzare forțată este interzisă. Expedierea unui produs sau prestarea unui serviciu către o persoană se face numai în baza unei comenzi prelabile din partea acesteia.

**Art. 62.** - Nu sunt considerate vânzări forțate ofertele efectuate în scopuri filantropice. În cazul acestor oferte, pe documentele însoțitoare va fi inscripționată, în mod clar și vizibil, următoarea mențiune: "destinatarul nu are nici o obligație de a plăti sau de a returna produsul".

**Art. 63.** - Se interzice a se refuza consumatorului fără un motiv justificat, conform prevederilor legale în vigoare, vânzarea unui produs sau prestarea unui serviciu.

## **CAPITOLUL VI**

### **Reguli generale de comercializare a produselor și serviciilor**

**Art. 64.** - (1) Producătorii și importatorii sunt obligați să introducă pe piața numai produse sigure pentru viața, sănătatea și securitatea consumatorilor.

(2) Aceeași obligație revine și oricărui comerciant care, pe baza informațiilor obținute de la producător/importator și a cunoștințelor profesionale, trebuie să se asigure că produsele oferite spre comercializare sunt sigure și să informeze consumatorii asupra factorilor de risc în utilizarea/consumul acestora.

(3) Se interzice introducerea pe piața a produselor, dacă acestea nu sunt însoțite de documentele de angajare ale producătorului/importatorului referitoare la calitatea și securitatea acestora, emise conform **reglementărilor legale în vigoare.**

**Art. 65.** - Produsul care este conform reglementărilor cu caracter obligatoriu, prin care sunt definite caracteristicile de securitate ale acestuia și modalitățile de control al conformității cu caracteristicile parametrilor definiți, este considerat sigur.

**Art. 66.** - Dacă securitatea produselor nu este determinată conform prevederilor art. 65, un produs va fi considerat sigur atunci când, utilizat în condițiile normale sau previzibile, nu prezintă riscuri pentru viața, sănătatea și securitatea consumatorilor.

**Art. 67.** - Pentru evaluarea securității unui produs vor fi luate în considerare următoarele elemente:

- a) proprietățile produsului, inclusiv compoziția, instrucțiunile de montare și punere în funcțiune, de utilizare, de întreținere și de depozitare, service-ul necesar pe durata medie de utilizare a produsului;
- b) prezentarea produsului, informațiile furnizate de producător prin etichetare, marcare și/sau ambalajul acestuia, precum și orice altă informație furnizată de producător;
- c) influența produsului asupra altui produs sau produse, când în mod justificat se presupune că acesta va fi utilizat împreună cu alt produs sau produse;
- d) categoriile de utilizatori cărora li se adresează, o atenție deosebită fiind acordată grupei de consumatori cu grad de risc major.

**Art. 68.** - Prevederile art. 65-67 sunt aplicabile în egala măsură și serviciilor de piață.

**Art. 69.** - Prevederile art. 65-67 nu se aplică în cazul produselor care necesită reparații sau recondiționări înainte de utilizare, cu condiția că despre acest fapt consumatorii să fie informați de către comercianți în momentul cumpărării.

**Art. 70.** - În aplicarea prevederilor art. 65, 67 și 68 se vor avea în vedere reglementările legale în vigoare privind activitatea de standardizare, acreditare și infrastructura pentru evaluarea conformității.

### **A. Reguli privind etichetarea și ambalarea**

**Art. 71.** - La vânzarea produsului sau la prestarea serviciului comerciantul ori, după caz, prestatorul trebuie să aducă cu bună-credință la cunoștința consumatorului, la solicitarea acestuia, pe lângă informațiile furnizate prin etichetare, marcare și ambalare și informații corecte și utile privind caracteristicile produsului sau serviciului, condițiile de vânzare și modul de utilizare.

**Art. 72.** - (1) Informațiile furnizate prin etichetare, marcare, ambalare vor respecta prevederile legale referitoare la etichetare.

(2) Pentru unele categorii de produse, în scopul asigurării protecției consumatorilor și pentru menținerea unui mediu concurențial normal, Guvernul poate elabora reglementări specifice de etichetare.

(3) Pentru a informa consumatorul despre impactul unor produse asupra mediului înconjurător, precum și pentru a promova producția și utilizarea acelor produse care, pe toată durata lor de viață, au efecte ne semnificative asupra calității apei, aerului și solului, se va institui un sistem național de etichetare ecologică.

**Art. 73.** - Ambalajele produselor trebuie să asigure integritatea și protecția calității acestora, să fie ușor de manipulat, să promoveze vânzarea produselor, fiind totodată conforme prevederilor legale referitoare la protecția muncii, mediului și a securității consumatorilor.

## **B. Obligația indicării prețurilor/tarifelor**

**Art. 74.** - (1) Comerciantul care în rețeaua de distribuție oferă spre vânzare produse/servicii trebuie să indice prețul de vânzare/tarifal practicat și prețul pe unitatea de măsură, conform reglementărilor legale în vigoare.

(2) Prețurile de vânzare, prețurile pe unitatea de măsură și tarifele practicate se indică în mod vizibil, lizibil și fără echivoc prin marcarea, etichetare și/sau afișare.

(3) Când livrarea produsului sau prestarea serviciului se face ulterior plății unui acout, comerciantul este obligat să elibereze consumatorului, la plata acoutului, un document fiscal conform legislației în vigoare sau, după caz, un contract scris și să respecte condițiile contractuale.

(4) Comercianții care, potrivit legislației în vigoare, sunt obligați să utilizeze aparate de marcat electronice fiscale vor elibera bonuri fiscale cumpărătorilor de produse/servicii.

## **C. Reguli privind indicarea cantității**

**Art. 75.** - (1) În funcție de tipul și caracteristicile produsului, pe ambalajul acestuia se vor indica vizibil, lizibil și fără echivoc dimensiunile sau numărul de articole (bucăți) conținute, cantitatea netă conținută, exprimată în unități de măsură recunoscute de autoritatea statului roman în materie de metrologie.

(2) Obligatorietatea indicării acestor date revine producătorului, ambalatorului sau, după caz, importatorului.

**Art. 76.** - În cazul vânzărilor la distanță prin corespondență, orice comerciant care informează consumatorul asupra ofertei sale de produse prin intermediul cataloagelor, broșurilor sau al altor publicații tipărite este obligat să menționeze cantitatea netă conținută de fiecare ambalaj, prețul de vânzare, precum și prețul pe unitatea de măsură, conform dispozițiilor legale în vigoare.

**Art. 77.** - (1) Pentru produsele comercializate în vrac, care sunt cântărite sau măsurate în prezența consumatorului, dispozițiile art. 75 alin. (1) nu se aplică.

(2) Informațiile furnizate de aparatele de măsură utilizate pentru determinarea cantității produselor vândute în vrac trebuie să fie clare și vizibile pentru consumator.

## **NORME METODOLOGICE:**

37. La cântărirea produselor comercializate în vrac, vânzătorii sunt obligați să scadă greutatea materialelor utilizate pentru ambalarea produselor.

## **ORDONANTA:**

## **D. Clauze abuzive**

**Art. 78.** - În calitate de parte contractantă consumatorii pot refuza încheierea contractelor care cuprind clauze definite ca abuzive, conform prevederilor legale în vigoare.

**Art. 79.** - Pentru unele categorii de produse/servicii, în scopul asigurării unui echilibru între obligațiile și drepturile părților contractante și pentru a promova un mediu concurențial normal, Guvernul poate stabili contracte-tip cu caracter obligatoriu.

## **CAPITOLUL VII**

### **Sanctiuni**

**Art. 80.** - Constituie contravenții, dacă nu au fost săvârșite în astfel de condiții încât, potrivit legii penale, sa constituie infracțiuni, și se sancționează după cum urmează:

1. desfășurarea oricărui exercițiu comercial cu încălcarea prevederilor art. 5 alin. (1), cu suspendarea activității comerciale până la data autorizării și cu amenda:

a) de la 2.000.000 lei la 5.000.000 lei pentru structurile de vânzare cu suprafața mică;

b) de la 5.000.000 lei la 10.000.000 lei pentru structurile de vânzare cu suprafața medie;

c) de la 10.000.000 lei la 20.000.000 lei pentru structurile de vânzare cu suprafața mare;

d) de la 1.000.000 lei la 2.000.000 lei pentru comercianții ambulanți;

e) de la 5.000.000 lei la 10.000.000 lei pentru comercianții care practica vânzări în afară spațiilor comerciale și pentru cei care practica vânzări directe;

2. nerespectarea prevederilor art. 5 alin. (2), cu amenda de la 2.000.000 lei la 10.000.000 lei;

3. comercializarea de produse și servicii de piață, altele decât cele înscrise în autorizația de funcționare, cu amenda de la 1.000.000 lei la 10.000.000 lei;

4. nerespectarea prevederilor art. 11, cu amenda de la 2.000.000 lei la 20.000.000 lei;

5. oferirea spre vânzare a produselor în pierdere în alte cazuri decât cele prevăzute la art. 19, cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei, în măsura în care nu sunt aplicabile prevederile Legii concurenței nr. 21/1996, cu modificările ulterioare;

6. vânzările de lichidare efectuate în alte cazuri decât cele prevăzute la art. 20 lit. a)-g), cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei și cu sistarea operațiunilor de lichidare;

7. nerespectarea prevederilor art. 21 alin. (1) și art. 29 alin. (2), cu privire la notificare, cu amenda de la 2.000.000 lei la 10.000.000 lei;

8. neprezentarea la solicitarea organelor de control abilitate a documentelor legale privind justificarea situației care a motivat lichidarea, conform dispozițiilor cuprinse în art. 21 alin. (2), cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei;

9. nerespectarea prevederilor art. 22, 25 și 26, cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei și cu sistarea vânzărilor de lichidare sau de soldare, după caz;

10. realizarea vânzărilor de soldare în alte perioade decât cele prevăzute la art. 29 alin. (1), cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei și cu sistarea vânzărilor de soldare;

11. neprezentarea, la solicitarea organelor de control abilitate, a documentelor legale justificative, conform prevederilor art. 28 și 33, cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei;

12. nerespectarea prevederilor art. 21 alin. (3) și art. 30 alin. (2), cu amenda de la 5.000.000 lei la 30.000.000 lei;

13. utilizarea denumirii "soldare/solduri/soldari" sau a sinonimelor acesteia, în cazuri în care aceasta nu este în legătură cu o operațiune de soldare astfel cum este definită de prezenta ordonanță, cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei și cu interzicerea practicării acestei denumiri;

14. practicarea de vânzări sau de orice alte procedee prevăzute la art. 43, cu amenda de la 100.000.000 lei la 500.000.000 lei, iar veniturile realizate din aceste practici se confiscă și se fac venit la bugetul de stat;

15. nerespectarea prevederilor art. 46, cu amenda de la 5.000.000 lei la 10.000.000 lei;

16. nerespectarea prevederilor art. 47, cu amenda de la 1.000.000 lei la 2.000.000 lei;
17. nerespectarea de către organizatorii de loterii publicitare a prevederilor art. 48 alin. (2), cu amenda de la 20.000.000 lei la 50.000.000 lei, iar veniturile realizate ilicit din aceasta practica se confisca și se fac venit la bugetul de stat;
18. neprezentarea în termen a documentelor solicitate conform prevederilor art. 51 alin. (2), cu amenda de la 10.000.000 lei la 20.000.000 lei;
19. nerespectarea prevederilor art. 56, cu amenda de la 20.000.000 lei la 50.000.000 lei;
20. nerespectarea prevederilor art. 58, 61 și 63, cu amenda de la 5.000.000 lei la 20.000.000 lei;
21. nerespectarea prevederilor art. 77 alin. (2), cu amenda de la 1.000.000 lei la 5.000.000 lei;
22. exercitarea de activități de comerț cu ridicată și comerț cu amănuntul în aceeași structura de vânzare, respectiv suprafața de vânzare, cu amenda de la 20.000.000 lei la 100.000.000 lei și cu interzicerea uneia dintre cele două activități;
23. desfășurarea oricărui exercițiu comercial în perioada suspendării activității comerciale, cu amenda prevăzută la pct. 1 lit. a)-e), caz în care limitele minime și maxime se dublează, iar veniturile realizate ilicit în perioada dintre data suspendării activității comerciale și momentul constatării contravenției se confisca și se fac venit la bugetul de stat.

**Art. 81.** - Sancțiunile prevăzute la art. 80 se pot aplica și persoanelor juridice, caz în care limitele minime și maxime ale amenzilor se dublează.

Articolul 82 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

**Art. 83.** - Împiedicarea sau obstructionarea sub orice formă, de către comerciant sau de oricare alta persoană, a organelor autorităților administrației publice în exercitarea atribuțiilor lor privind controlul respectării prevederilor prezentei ordonanțe constituie contravenție și se sancționează cu amenda de la 20.000.000 lei la 50.000.000 lei.

**Art. 84.** - Contravențiile prevăzute la art. 80 se constată și se sancționează de către:

- a) organele de control abilitate ale primăriilor, pentru cele prevăzute la pct. 1-4, 6-11, 13 și 21-23;
- b) organele de control abilitate ale Ministerului Finanțelor Publice, pentru cele prevăzute la pct. 5, 6, 8-11, 13, 14, 17-19 și 22;
- c) organele de control abilitate ale Autorității Naționale pentru Protecția Consumatorilor, pentru cele prevăzute la pct. 4, 12, 18, 20 și 21;
- d) organele de control abilitate ale poliției, pentru cele prevăzute la pct. 15, 16 și 18.

**Art. 85.** - Prevederile prezentei ordonanțe referitoare la contravenții se completează cu dispozițiile Ordonanței Guvernului nr. 2/2001 privind regimul juridic al contravențiilor, aprobată cu modificări și completări prin Legea nr. 180/2002, cu excepția art. 28 și 29.

**Art. 86.** - În cazul repetării contravențiilor prevăzute la art. 80 pct. 1, 3, 6-11, 13, 22 și 23 într-un interval de 12 luni, chiar dacă amenda a fost plătită, precum și în cazul în care se încalca în mod repetat dispozițiile legale privind liniștea și ordinea publică, primăriile vor suspenda activitatea comercială pe o perioadă de până la 30 de zile pentru structura de vânzare respectivă.

**Art. 86<sup>1</sup>.** - Sancțiunile aplicate de organele de control abilitate, conform prevederilor prezentei ordonanțe, vor fi aduse la cunostința primăriilor în termen de 48 de ore de la aplicarea acestora.

## CAPITOLUL VIII

### Dispoziții finale

**Art. 87.** - În cazul vânzărilor de lichidare și de soldare, atunci când acestea se efectuează în pierdere, conform prevederilor art. 19, costul de achiziție este deductibil din punct de vedere fiscal.

**Art. 87<sup>1</sup>.** - În termen de 18 luni de la data intrării în vigoare a prezentei ordonanțe comercianții care desfășoară activități de comercializare a produselor și serviciilor de piață sunt obligați să solicite autorizarea exercițiilor comerciale în conformitate cu prevederile prezentei ordonanțe.



### **NORME METODOLOGICE:**

38. În termen de 18 luni de la data intrării în vigoare a ordonanței comercianții care desfășoară activități de comercializare a produselor și serviciilor de piață în zone publice în structuri de vânzare cu sediu fix ori ambulant, permanent sau, după caz, sezonier sunt obligați să solicite acordul desfășurării exercițiilor comerciale în conformitate cu prevederile pct. 1 lit. d) din prezentele norme metodologice.

### **ORDONANTA:**

**Art. 87<sup>2</sup>.** - Ministerul cu atribuții în domeniul comerțului interior, cu avizul Ministerului Finanțelor Publice, va elabora norme metodologice de aplicare a prezentei ordonanțe, în termen de 60 de zile de la data publicării în Monitorul Oficial al României, Partea I, a legii de aprobare a prezentei ordonanțe. Normele metodologice vor fi supuse spre aprobare Guvernului.

**Art. 88.** - Ministerul cu atribuții în domeniul comerțului interior, în baza consultării cu alte organisme abilitate ale administrației publice, precum și cu organizațiile neguvernamentale, elaborează reglementări specifice cu privire la comercializarea produselor și serviciilor de piață.

**Art. 88<sup>1</sup>.** - Pentru realizarea unei baze de date privind rețeaua de distribuție și de prestări de servicii de piață autoritățile administrației publice locale vor transmite ministerului cu atribuții în domeniul comerțului interior informații privind rețeaua de distribuție, conform normelor stabilite de către acesta.

**Art. 89.** - (1) Anexa nr. 3 face parte integrantă din prezenta ordonanță și poate fi actualizată prin hotărâre a Guvernului.

(2) Valoarea amenzilor prevăzute la art. 80 și 83 se va actualiza prin hotărâre a Guvernului.

**Art. 90.** - (1) Organele abilitate în aplicarea prevederilor prezentei ordonanțe vor stabili modalitățile concrete de colaborare.

(2) Administrațiile publice locale vor întreprinde acțiunile necesare în vederea aplicării dispozițiilor prezentei ordonanțe și a normelor metodologice de aplicare a acesteia.

(3) La solicitarea autorităților administrației publice interesate, Oficiul Național al Registrului Comerțului sau, după caz, oficiile registrului comerțului de pe lângă tribunale vor pune gratuit la dispoziția acestora informațiile cu privire la înregistrarea și autorizarea funcționării comercianților.

**Art. 91.** - Prezenta ordonanță intra în vigoare la data de 1 ianuarie 2003.

Anexele nr. 1 și 2 se abroga. (Legea nr. 650/2002)

### **NORME METODOLOGICE:**

39. Anexele nr. 1-4 fac parte integrantă din prezentele norme metodologice.

### **ANEXA 1**

la normele metodologice

### **NOTIFICAREA VÂNZĂRILOR DE LICHIDARE**

Comerciantul ...../(persoana juridică/persoana fizică/asociația familială)/.....,  
înregistrat la Oficiul registrului comerțului sub nr. ...., cod unic  
....., cu sediul social în ...../(adresa)/.....



## ANEXA 2

la normele metodologice

Comerciantul .....  
(persoana juridică/persoana fizică/asociația familială)

Înregistrat la Oficiul registrului comerțului sub nr. ....

Cod unic .....

### LISTA DE INVENTAR PENTRU MĂRFURILE DE LICHIDAT

Nr. crt.	Denumirea produselor / articolului de lichidat	U.M. (kg, l, preambalate în diverse cantități, mp, buc. seturi etc.)	Cantitatea existentă în stocul structurii de vânzare	Documentul emis de furnizorul produsului (denumire, număr, data)
0	1	2	3	4

Data .....

Semnatura autorizata .....

### ANEXA 3

la normele metodologice

#### NOTIFICAREA VÂNZĂRILOR DE SOLDARE

Comerciantul ...../(persoana juridică/persoana fizică/asociația familială)/.....,  
înregistrat la Oficiul registrului comerțului sub nr. ...., cod unic  
....., cu sediul social în ...../(adresa)/.....

Numele persoanei responsabile și funcția acesteia ...../(asociat unic, asociat, administrator,  
manager sau orice alta persoana desemnată de aceștia) /....., CNP |\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|\_|

În conformitate cu prevederile art. 24-30 din Ordonanța Guvernului nr. 99/2000 privind  
comercializarea produselor și serviciilor de piață, aprobată cu modificări și completări prin Legea nr.  
650/2002, și ale normelor metodologice de aplicare a ordonanței menționate, aprobate prin Hotărârea  
Guvernului nr. 333/2003, notific organizarea unei vânzări de soldare în perioada ...../(se va menționa  
perioada)/..... .

Declar pe propria răspundere ca stocul de produse a fost constituit cu cel puțin 15 zile înainte de data  
de debut a vânzării de soldare și a fost achitat cu cel puțin 30 de zile înainte de aceasta dată și nu va fi  
reînnoit după constituire sau în cursul vânzărilor de soldare.

Vânzarea de soldare va avea loc la următoarea locație:

Denumirea structurii de vânzare .....

Adresa .....

Completez prezenta notificare cunoscând ca falsul în declarații este pedepsit de legea penală.

Data .....

Semnatura autorizată .....

Acest formular se poate completa și depune la sediul primăriei localității în a cărei rază teritorială  
este amplasată structura de vânzare, iar în cazul municipiului București, la sediul primăriilor de sector,  
după caz, sau se poate transmite prin scrisoare recomandată cu confirmare de primire.

### ANEXA 4

la normele metodologice

Comerciantul .....

(persoana juridică/persoana fizică/asociația familială)

Înregistrat la Oficiul registrului comerțului sub nr. ....

Cod unic .....

# LISTA DE INVENTAR PENTRU MĂRFURILE DE SOLDAT

Nr. crt.	Denumirea produselor / articolului de soldat	U.M. (buc., seturi, mp etc.)	Cantitatea existenta în stocul structurii de vânzare	Documentul emis de furnizorul produsului (denumire, număr, data)
0	1	2	3	4

Data .....

Semnatura autorizata .....

-----